

## DOCUMENTO DE DATOS FUNDAMENTALES

### Propósito

El presente documento proporciona información clave sobre este producto de inversión. No es material publicitario. Esta información es requerida por ley para ayudarle a entender la naturaleza, riesgos, costes y potenciales pérdidas o ganancias y ayudarle a compararlo con otros productos.

### Alerta

La contratación de este producto es compleja y puede ser difícil de entender.

### Producto

- **Nombre del PRIIP:** Permuta financiera de tipos de interés o Swap de tipos de interés (IRS) (el “**Producto**”)
- **Nombre del proveedor del PRIIP:** EBN Banco de Negocios, S.A. (“**EBN Banco**”)
- **Detalles de contacto:** Para más información puede contactar con nosotros en el siguiente link: <http://www.ebnbanco.com> o a través del teléfono: (+34) 917 009 800
- **Autoridad Competente supervisora del proveedor del KID:** Comisión Nacional del Mercado de Valores (**CNMV**)
- **Fecha de elaboración del documento:** 16/04/2018

## ¿Qué es este producto?

### Tipo de producto

**Permuta financiera de tipos de interés.** El Producto es un instrumento financiero derivado por el cual EBN Banco y el Cliente se intercambian en determinadas fechas (las “**Fechas de Pago**”) determinados importes que se calcularán aplicando unos tipos de interés sobre unos importes de referencia fijados previamente entre las partes (el “**Importe Nominal**”) y donde alguna variable tiene una evolución incierta.

### Objetivos

En las Fechas de Pago fijadas por las partes, se calcularán dos importes, uno en base a un tipo variable y el otro en base a un tipo fijo, previamente establecidos ambas por las partes:

- **Importe Variable:** Importe Nominal x Tipo Variable x Base de Liquidación
- **Importe Fijo:** Importe Nominal x Tipo Fijo x Base de Liquidación

Si llegada la Fecha de Pago el tipo Variable es positivo, el Importe Variable será un importe positivo y el obligado a pagar el Importe Variable será EBN Banco. Si el Tipo Variable es negativo, la cantidad referida como Importe Variable será un importe negativo, y el obligado a pagar el Importe Variable será el Cliente.

El pagador del Importe Fijo será el Cliente. En términos netos, si el Tipo Variable es superior al Tipo Fijo, el Cliente recibirá un abono por la diferencia. Si fuera inferior al Tipo Fijo, el Cliente recibirá un cargo.

**Divisa:** EUR

**Fechas de Pago, Importe Nominal y Bases de Liquidación:** los que se recojan en el contrato entre EBN Banco y el Cliente.

**Tipo Variable:** EURIBOR 3M en base actual/360

**Tipo de Referencia:** EURIBOR 3M

**Tipo Fijo:** 0,258 % en base actual

**Plazo:** 5 años desde su inicio.

### Inversor minorista al que va dirigido

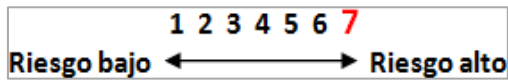
Operar con este producto no se ajusta a todos los perfiles. Normalmente, este tipo de producto está diseñado principalmente para:

- Inversores con conocimiento medio de este producto financiero o que cuentan con alguna experiencia en la inversión de este producto o uno similar.
- Inversores que están dispuestos a aceptar pérdidas no limitadas al pago de una prima.
- Inversores que están dispuestos a mantener el producto durante el período de mantenimiento recomendado.
- Inversores cuyo objetivo sea la obtención de una rentabilidad y/o cobertura.

El inversor minorista debería familiarizarse con las características del producto antes de tomar una decisión informada de si este producto se ajusta a sus necesidades de inversión o no, así como tener la capacidad de asumir pérdidas.

## ¿Cuáles son los riesgos y qué podría obtener a cambio el Cliente ?

### Indicador de riesgo



Hemos clasificado este producto con grado 7 de riesgo que es el máximo riesgo en el que se puede incurrir.

**!** El indicador de riesgo presupone que usted mantendrá el producto durante 5 años hasta el 23 de junio de 2023. El riesgo real puede variar considerablemente en caso de salida anticipada, por lo que es posible que incurra en pérdidas elevadas. Es posible que el Cliente no pueda salir anticipadamente. Es posible que el Cliente tenga que pagar un coste adicional considerable para salirse anticipadamente.

El indicador resumido de riesgo es una guía del nivel de riesgo de este producto en comparación con otros productos. Muestra las probabilidades de que el producto pierda dinero debido a la evolución de los mercados o porque no podamos pagarle.

Este producto no incluye protección alguna contra la evolución futura del mercado por lo que el Cliente podría incurrir en pérdidas elevadas. Si no podemos pagarle lo que le debemos, podría incurrir también en pérdidas. En determinadas circunstancias, EBN Banco podrá pedir al Cliente que efectúe pagos por las pérdidas sufridas.

### Posibles Escenarios

Este cuadro muestra el dinero que el Cliente podría recibir a lo largo de los próximos 5 años en función de los distintos escenarios y suponiendo que el Importe Nominal fuese de 10.000 EUR. Los escenarios presentados ilustran la rentabilidad que podría tener el Importe Nominal. El Cliente puede compararlos con los escenarios de otros productos. Los escenarios presentados son una estimación de la rentabilidad futura basada en datos del pasado sobre la variación de este Importe Nominal y no constituyen un indicador exacto. Lo que recibirá o pagará el Cliente variará en función de la evolución del mercado y del tiempo que mantenga el Importe Nominal o el Producto. El escenario de tensión muestra lo que el Cliente podría recibir o pagar en circunstancias extremas de los mercados, y no tiene en cuenta una situación en la que EBN Banco no pueda pagar. Las cifras presentadas incluyen todos los costes del producto propiamente dicho y, en su caso, los costes de su asesor o distribuidor. Las cifras no tienen en cuenta la situación fiscal personal del Cliente, que también puede influir en la cantidad que reciba.

- **Importe Nominal: 10.000 EUR**
- **Escenario de tensión y desfavorable se refiere a subidas de tipos, escenario moderado y favorable se refiere a bajadas de tipos.**

Escenarios		1 año	3 años	5 años vencimiento
<b>Escenario de tensión</b>	Lo que puede recibir o pagar una vez deducidos los costes	EUR 286,41	EUR 42,571	EUR 9,81
	Beneficio/pérdida medio sobre el importe nominal cada año	2,86 %	0,42 %	0,01 %
<b>Escenario desfavorable</b>	Lo que puede recibir o pagar una vez deducidos los costes	EUR 140,76	EUR 8,22	EUR 0,10
	Beneficio/pérdida medio sobre el importe nominal cada año	1,41 %	0,82 %	0,001 %
<b>Escenario moderado</b>	Lo que puede recibir o pagar una vez deducidos los costes	EUR - 159,95	EUR - 58,366	EUR - 1,60
	Beneficio/pérdida medio sobre el importe nominal cada año	- 1,60 %	- 0,58 %	- 0,015 %
<b>Escenario Favorable</b>	Lo que puede recibir o pagar una vez deducidos los costes	EUR - 83,57	EUR - 41,400	EUR - 0,12
	Beneficio/pérdida medio sobre el importe nominal cada año	- 0,84 %	- 0,41 %	- 0,01 %

### ¿Qué ocurre si EBN Banco no puede pagar?

El Cliente sufriría una pérdida financiera.

Además, este Producto no está cubierto por el Fondo de Garantía de Depósitos de Entidades de Crédito ni por ningún otro sistema de garantía o garante.

## ¿Cuáles son los costes?

La reducción del rendimiento (**RIY**) muestra el impacto que tienen los costes totales que el Cliente pagaría en el rendimiento del producto. Los costes totales tienen en cuenta los costes únicos, corrientes y accesorios.

Los importes indicados aquí son los costes acumulativos del producto en sí correspondientes a tres periodos de tenencia distintos. Incluyen las posibles penalizaciones por salida anticipada. Las cifras asumen un Importe Nominal de 10.000 EUR. Las cifras son estimaciones, por lo que pueden cambiar en el futuro.

### Costes a lo largo del tiempo

- **Importe Nominal: 10.000 EUR**

Escenarios	Con salida después de 1 año	Con salida después de 3 años	Con salida después del periodo de tenencia recomendado
Costes totales	16.311,88 EUR	4.566,98 EUR	0,00 EUR
Impacto sobre la reducción del rendimiento por año	0,14 %	0,14 %	0,00 %

### Composición de costes

El siguiente cuadro muestra:

- El impacto correspondiente a cada año que pueden tener los diferentes tipos de costes en el rendimiento del producto al final del período de tenencia recomendado.
- El significado de las distintas categorías de costes.

Este cuadro muestra el impacto sobre el rendimiento por año			
<b>Costes únicos</b>	Costes de entrada	0,00 %	Impacto de los costes que el Cliente paga al hacer su inversión. Esta es la cantidad máxima que pagaría el Cliente y podría pagar menos. El impacto de los costes ya se incluye en el precio. Esta cantidad incluye los costes de distribución de su producto.
	Costes de salida	0,14 %	Impacto de los costes de salida de su inversión a su vencimiento.
<b>Costes corrientes</b>	Costes de operación de la cartera	0,00 %	Impacto de los costes que tendrán para nosotros la compra y venta de las inversiones subyacentes del producto.
	Otros costes corrientes	0,00 %	El impacto de los costes anuales de la gestión de su producto.

## ¿Cuánto tiempo debería mantener la inversión? ¿Puede sacar el Cliente su dinero cuando quiera?

### Periodo de mantenimiento recomendado: 5 años.

El Producto no permite la cancelación o reembolso anticipado sin el previo consentimiento de EBN Banco. En caso de cancelación anticipada por acuerdo previo o incumplimiento, el Producto se cancelará de acuerdo con el criterio de "Valor de Mercado", lo que puede dar lugar a una pérdida o un beneficio para el Cliente.

### ¿Cómo puede reclamar el Cliente?

El Cliente deberá dirigir su reclamación al Servicio de Atención al Cliente: Paseo de Recoletos, 29 28004 Madrid (España); [atencioncliente@ebnbanco.com](mailto:atencioncliente@ebnbanco.com); tf: (+34) 91 7009800; Fax: (+34) 91 7009898.

### Otra información relevante

Para obtener información completa y detallada sobre el funcionamiento y riesgos de este Producto por favor revise detenidamente el documento de información precontractual disponible en la oficina de EBN Banco y a través de la página web [www.ebnbanco.com](http://www.ebnbanco.com). Los precios y niveles se incluyen para que el Cliente pueda comprender mejor el Producto, pero son estimados y pueden variar en el momento de contratación.

**En este documento se han incluido los datos necesarios para describir el Producto en base a las características que se recogen en el apartado "¿Qué es este producto?". Con ello, el Cliente puede conocer su funcionamiento, costes y riesgos. El Cliente debe saber, que en caso de que quiera adaptar el Producto a sus necesidades específicas, los términos finalmente contratados pueden ser distintos a los de este ejemplo.**